

Rhône

Pépité lyonnaise, HelloCSE franchit la barre des 100 M€ de chiffre d'affaires

L'éditeur de solutions pour les CSE renforce sa position parmi les leaders du secteur et entame une nouvelle phase de son développement avec une première acquisition.

HelloCSE continue de croître à toute allure. L'entreprise spécialisée dans les solutions pour les comités sociaux et économiques (CSE) devrait dépasser les 100 millions d'euros de chiffre d'affaires sur l'exercice clos fin juin 2025, contre 78 millions d'euros un an plus tôt. Une croissance de 28 % qui témoigne de l'engouement des CSE pour la suite-logicielle développée par la pépité lyonnaise.

Un million de salariés bénéficiaires

« Billetteries, subventions, chèques-cadeaux, cartes vacances... Nous couvrons tous



Laurent Lefebvre, président et cofondateur d'HelloCSE.
Photo Axel Fossier

les avantages sociaux à l'exception des titres-restaurant », expose Laurent Lefebvre, le président d'HelloCSE, qui a récemment enrichi l'offre avec des formations juridiques et des logiciels comptables.

« Ces outils digitaux ont néces-

sité deux ans de R & D, car à l'instar de tous nos produits, nous développons tout en interne », poursuit le cofondateur de la start-up, créée en 2017, qui s'est fixé pour mission de dépeussier l'univers des CSE avec son associé Sylvain Reynier.

Au-delà des revenus record, la période estivale a également été marquée par l'annonce d'une première acquisition d'envergure. « En juillet, HelloCSE a racheté 100 % du capital de Primo-loisirs, une société parisienne, pionnière du secteur », précise le dirigeant de 46 ans.

Si le montant de l'opération, entièrement autofinancée, reste confidentiel, elle permet à la plateforme d'avantages salariés de passer un autre cap : celui du million d'utilisateurs actifs en France. « Avec cette opération, nous intégrons 11 collaborateurs, 600 nouveaux clients CSE (dont Amazon, BMW, Leroy Merlin...) et 200 000 salariés bénéficiaires de nos solutions », détaille Laurent Lefebvre, qui revendique désormais 4 500 clients CSE dans l'Hexagone.

Trente postes ouverts

Confiant, le dirigeant vise

10 000 clients et trois millions d'utilisateurs d'ici 2028. Pour ce faire, la start-up autofinancée, lauréate du FT120*, souhaite cultiver sa notoriété en sillonnant les salons CSE et en poursuivant une politique d'acquisition.

« Dans un marché très fragmenté, caractérisé par de nombreux acteurs locaux et régionaux, HelloCSE est devenu un agrégateur du secteur. » Employant 120 collaborateurs – dont 105 au siège de Lyon 7^e – HelloCSE dispose aussi de bureaux à Bordeaux et Paris. Pour relever le défi de la croissance, une trentaine de recrutements sont en cours, allant du chargé de clientèle au commercial, en passant par le développeur IT.

● D. C.

Le French Tech 120 est un programme d'accompagnement de l'État dédié aux 120 entreprises françaises en phase d'hyper-croissance.

CE QUI ME FAIT AVANCER ? LES EMMENER VERS LEUR AVENIR.

Devenez **conducteur ou conductrice d'autocar**.
Rejoignez-nous.

transdev
the mobility company

recrutement.rhone@transdev.com
www.transdev.com

me@transdev